

導入事例集

ご担当者向け公開資料

- ❑ Google Workspace
- ❑ Gemini
- ❑ AI Driven
- ❑ My Start
- ❑ ENGAGE UP
- ❑ AppSheet
- ❑ Cmosy Pocket

導入事例集

サービス	会社名
Google Workspace/Gemini/ My Start/AI Driven	ショーワグローブ株式会社 様 ショーワグローブ株式会社 様 (Gemini/AI Driven)
Google Workspace/Gemini/ My Start/AI Driven	宇都宮製作株式会社 様
Google Workspace/Gemini	弁護士法人 賢誠総合法律事務所 様
AI Driven	日本ライフライン株式会社 様
Google Workspace/Gemini/ AI Driven	HIGUCHI GROUP 様 HIGUCHI GROUP 様 (Gemini/AI Driven)
Google Workspace/Gemini	ビルトマテリアル株式会社 様
Google Workspace/Gemini	JT生命誌研究館 様
Google Workspace/Gemini	社会福祉法人ことの海会 様
Google Workspace/Gemini/ My Start	株式会社イノベーション ホールディングス 様
ENGAGE UP	株式会社クリエイティブヨーコ 様
Google Workspace	税理士法人 中央会計社 様
Google Workspace	株式会社ハートグループ ホールディングス 様
Google Workspace	株式会社有隣堂 様
AppSheet	大栄技研工業株式会社 様
AppSheet	ユニソルホールディングス株式会社 様
Cmosy Pocket	オートグローース税理士法人 様

[吉積情報提供サービスのご紹介](#)

ショーワグローブ株式会社様 (1)

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/showaglove-googleworkspace>

1954年に創業し、「手袋を通じ世界の人たちに安心と安全をお届けすることで社会に貢献する」を企業理念に掲げる家庭用・産業用・医療用グローブの製造販売を行うグローバル企業です。歴史を持ち、グローバルに事業を展開する同社は、全社的な働き方の変革を目指し、大規模なシステム刷新に踏み切りました。

「カルチャー変革」のためのGoogle Workspaceとは？システム刷新の経緯やプロジェクトの核心についてご紹介します。



SHOWA
ショーワグローブ株式会社

POINT

導入前の課題

- 旧来の「会社に出社して閉域網で作業する」環境から脱却できず、場所を問わない柔軟な働き方への対応が遅れていた
- グローバル拠点間での情報共有の遅れや海外法人とのデータ交換の非効率性
- ローカル環境でのOfficeファイル作業が中心で情報のサイロ化が進み、組織の持続的成長に必要な「カルチャー変革」や「非連続な成長」の障壁となっていた

導入後の効果

- ゼロトラスト環境の構築と全社的なクラウドベースの働き方への移行完了
- グローバル全拠点が同一プラットフォームでつながることによる、リアルタイムなコラボレーションと情報共有の実現
- 「Google流の働き方」の浸透を通じた、単なるシステムの置き換えに留まらない組織カルチャーの抜本的な変革

吉積情報をパートナーとしてお選びいただいた決め手を教えてください。

単なる機能紹介ではなく「Googleを導入することは、その働き方やカルチャーを導入することだ」という熱意ある思想に深く共感したことです。グローバル拠点への展開という難易度の高いプロジェクトに対し、豊富な経験に基づき「大丈夫です」と言い切れる安心感や、疑問に対して即座に動画などを用いた回答スピードは他社を圧倒していました。技術力のみならず、私たちの変革を本気で支援してくださろうとする推進力と誠実な伴走姿勢に触れ、「吉積情報さんとなら最後までやりきれる」と確信できたことが、パートナー選定の大きな決定打となりました。



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら

ショーワグローブ株式会社様 (2)

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/showaglove>

1954年に創業し、「手袋を通じ世界の人たちに安心と安全をお届けすることで社会に貢献する」を企業理念に掲げる家庭用・産業用・医療用グローブの製造販売を行うグローバル企業です。

グローバル展開を進める中で直面した課題を克服し、グローバル市場での競争力をさらに強化するために策定した4つのステップを含むDXロードマップとは？ GeminiとGoogle Workspaceの活用をさらに発展させ、データドリブン経営の実現を目指すショーワグローブ様の取り組みをご紹介します。



2025年3月13日開催
Google Cloud AI Agent Summit '25 Spring
ショーワグローブ株式会社と吉積情報の
対談セッションの様子
[セッション動画を見る](#)

POINT

導入前の課題

- グローバル展開に伴う海外拠点とのコミュニケーション不足
- 情報共有の遅れや意思決定の迅速化の困難
- 拠点ごとに分散したファイルサーバーによる情報断片化とセキュリティリスク
- 社員のデジタルツールの利用差による業務効率の課題

導入後の効果

- 日常業務（メール作成、議事録、データ分析など）の大幅な効率化
- 多言語翻訳機能により、**グローバルなナレッジ共有と情報収集・共有を迅速化**
- クラウドでのファイル集約とリアルタイム共同作業の促進による、**全体的な業務効率向上**
- Gemini導入後、**利用者の約半数が1週間で1時間以上の時間短縮を実感**

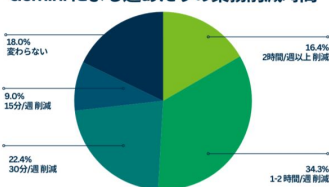
ショーワグローブのDX戦略は、伝統ある企業が、最新のテクノロジーを積極的に取り入れ、組織全体を変革することで、グローバル市場で更なる成長を遂げるためのモデルケースと言えるでしょう。Geminiと吉積情報の「AI Driven」プログラム、「My Start」サービスは、ショーワグローブのDXを強力に後押しし、革新的な働き方を実現するための重要な要素となっています。

Geminiによる業務効率化



Gemini 利用者の8割以上が時間削減を実感

Geminiによる週あたりの業務削減時間



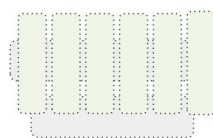
回答者数: 138人 ショーワグローブ社内アンケート結果

- 82%以上の利用者が15分/週以上の削減効果を実感。
- 51%の利用者が1時間/週以上の削減効果を実感。
- 削減効果が少ないと感じる利用者は、使用量が少ない傾向にある。

1000人で利用した場合
約23,500時間/年 = 約3,000日分の削減が見込める
510人が1時間/週削減
310人が15分/週削減
年間稼働が200日*8時間

YOSHIDUMI Information, Inc. All rights reserved. 16

DX実行のための3つの組織戦略



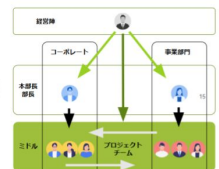
表と裏の組織

組織が動く仕組みづくり



越境人材の発掘と育成

クラスターを超える人材



ミドルのリーダー育成

リスクを恐れずチャレンジさせる



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

[導入のご相談はこちら](#)

宇都宮製作株式会社 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/u-seisaku>

1903年創業の宇都宮製作株式会社は「『まもる』を製る」を掲げ、手袋等の衛生・介護・医療用品を一貫して手掛ける総合メーカーです。120年超の歴史を誇り海外取引も豊富な同社は、近年、社長主導で生成AI導入等の先進的な働き方改革を推進しています。全社的な生産性向上を目指し、吉積情報の「AI Driven」プログラムを実施。全社員のスキルと意識の底上げを図ることで、組織にどのような変化が生まれたのか。導入の経緯から具体的な効果、そして伝統ある企業がAIと共に歩む今後の展望について詳しく紹介します。



POINT

導入前の課題

- Google Workspaceを導入していたものの、メール利用が中心で共有ドライブ等の便利な機能が活用されず、旧来のファイルサーバーに依存していた
- 社内のナレッジが個人のPCやサーバー内に留まることで属人化し、企業の情報資産として有効に蓄積・共有されていない状況
- 生成AIに対する知識不足から「脅威」や「よくわからない」といった心理的ハードルがあり、活用する社員とそうでない社員の間に大きな格差が生じていた

導入後の効果

- 情報がGoogle Workspaceに集約されたことによる、**場所やデバイスを問わないセキュアかつ迅速な情報アクセスの実現**
- 研修を通じ、AIに対する「脅威」から「便利なツール」への意識変化を実現
- **メール作成時間の8割削減（15分→1～5分）**や資料作成の効率化による、精神的負担の軽減と創造的業務へのシフト

Google WorkspaceやGeminiの導入・活用を検討している企業へメッセージをお願いします。

企業の規模に関わらず、生成AIの活用はもはやExcelやメールを使うのと同じレベルで「当たり前」にしていかなければなりません。そのためには経営層がリーダーシップを発揮し、「まずは試してみる」という文化を醸成することが大切です。

ツールを導入したものの活用しきれないと感じている企業ほど、専門家による伴走支援は有効です。社員一人ひとりが「自分の業務でどう使えるか」を具体的にイメージできる成功体験を積むことで、意識は必ず変わります。AIを一部の社員だけのものにせず、組織全体の「当たり前」として浸透させた先に、真の成長があると信じています。



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら

弁護士法人 賢誠総合法律事務所 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/kensei-law>

弁護士法人 賢誠総合法律事務所は、交通事故、相続、企業法務など幅広い分野で高い専門性を発揮している法律事務所です。

同事務所では、「AI活用のフロントランナー」を目指し、Microsoft365とDropboxを利用していた環境から、Geminiを中核としたGoogle Workspaceへと全社的な移行を決断されました。

導入の経緯と、弁護士業界ならではの活用や効果についてご紹介します。



KENSEI
LAW OFFICES

POINT

導入前の課題

- 実務レベルのAI性能不足と、安全に生成AIを活用できるセキュアな環境構築の必要性
- 複数ツールの併用（Microsoft 365/Dropbox）による情報のサイロ化と、それに伴う管理の煩雑化・コスト増大
- 担当者の経験値による対応品質の差や属人化、法務実務におけるリサーチ・起案の膨大な作業負担

導入後の効果

- 書面作成時間を「**10分の1**」に短縮
- **独自のGem（カスタムAI）活用**により、スタッフの経験に依存しない業務品質の均質化と心理的負担の軽減
- プラットフォーム集約による**コスト最適化**と、組織内の全情報を「**AIで活用可能な資産**」へ転換

吉積情報の Google Workspace 導入の進め方、支援内容に対する感想を教えてください。

Google Workspaceの基本的な仕組みの解説から伴走していただきました。

特に助かったのは、こちらの「やりたいこと」に対して、Google Workspaceの仕様に合わせた最適な提案をしてくれた点ですね。「そんな細かいことまで？」というようなマニアックな質問にも即座に、かつ的確に答えてくれました。専門家がいなくても自信を持って移行を進められたのは、吉積情報さんの手厚いサポートがあったからこそですね。

KENSEI
— LAW OFFICES —



日本ライフライン株式会社 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/jll>

1981年の設立以来、心臓循環器領域を中心とした医療機器の輸入・製造・販売を一貫して手がけるメディカルカンパニー。「最新最適な医療機器を通じて健康社会の実現に貢献する」というMissionのもと、高度な専門性と技術力で日本の医療現場を支え続けています。すでにGoogle Workspaceを導入していた同社が、次なる一手として選んだのが生成AI「Gemini」の全社展開でした。いかにして現場の「自発的な活用」を促し、組織文化をアップデートしていったのか。吉積情報の伴走支援プログラム「AI Driven Premium」を通じた変革の軌跡をご紹介します。



JLL Japan Lifeline

POINT

導入前の課題

- 生成AIの有用性が認知される一方で、シャドーAIへの懸念と、医療業界としての高度なセキュリティ・正確性の確保
- ライセンスを配布するだけでは現場が具体的な活用イメージを持ちにくく、AIがなくても仕事は回るため、導入のきっかけ作りが必要
- 新しい技術に対する心理的ハードルの解消や、自発的な活用の促進方法

導入後の効果

- トレーニングの実施により、**アクティブユーザー数が約30%増加し、AIに対する心理的ハードルの劇的な低下を実現**
- 知見や時間が不足していた業務の自律的な改善・効率化
- NotebookLMを活用した大量の社内資料からの情報抽出体制の構築と、それらを通じた現場主導のポジティブな改善サイクルの定着

今回のプロジェクトを振り返って、吉積情報の支援はいかがでしたか？

私たちの業界特有の事情や現場の心理的なハードルを深く理解した上で、常に伴走していただきました。講師の方のレスポンスの早さはもちろん、将来的なデータ利活用までを見据えた専門的な知見は、プロジェクトを進める上で非常に心強いものでした。単なるシステムの導入にとどまらず、「どうすれば現場がワクワクするか」という視点を共有し、受講者が「自分も使ってみたい」と思えるようなインパクトのある提案をいただけたことが、今回の大きな成功要因だったと感じています。



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら

HIGUCHI GROUP 様 (1)

https://www.yoshidumi.co.jp/work/higuchig_2022

1950年の戦後間もない頃に長崎で創業され100年企業を目指す企業、それがHIGUCHI GROUP様です。

現在では九州エリアを中心にパチンコ事業・外食チェーン、ホテル経営など幅広く事業展開され、「人々の豊かな社会の実現を応援できる企業」として成長されています。

「より本質的な価値を生み出す仕事をしよう」ということで、まずは社員が「いい仕事」をできる環境にするためにグループウェアやシステムの変更の必要性を感じ、Google Workspace への移行を決定されました。



POINT

導入前の課題

- 社内の情報共有基盤（Notes）が古く、多様なツールが乱立し、本部と店舗間でコミュニケーションロスが発生
- 社員が本質的な業務・サービスに集中できていない状況であった
- メールや会議調整の非効率さ、ファイル管理のサイロ化なども課題

導入後の効果

- ノートPC・社用スマートフォン導入と合わせ、働く場所の選択肢が広がり「**どこでも仕事ができる**」環境を実現
- GoogleドライブやGmailの活用により、法人営業の移動中や店舗の現場からの業務遂行が可能となり、帰社の手間を省くなど**利便性が向上**

吉積情報の Google Workspace 導入の進め方、支援内容に対する感想を教えてください。

社員への説明会やトレーニングをプロフェッショナルに代行してもらえたのは、スムーズな導入への大きなポイントでした。自社で全てをカバーするのは難しかったと思いますが、Googleの文化や理想的な操作方法のデモンストレーションにより、社員はGoogle Workspaceを使いこなせるようになり、導入効果を最大限に引き出すことができたと感じています。

(HIGUCHI GROUP プロジェクトリーダー・野崎様、プロジェクトメンバー・楠本様より)



HIGUCHI GROUP 様 (2)

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/higuchi-group-gemini-aidriven>

1950年の創業より「大衆に憩いと安らぎを」を経営理念に掲げ、九州全7県で飲食、ホテル、アミューズメント、エンターテインメント、森林事業、不動産、総合建築といった多岐にわたる事業を展開するHIGUCHI GROUP。つながる全ての人々を豊かにし、社会の発展への貢献と100年企業を目指す同社は今、生成AI「Gemini」の全社的な活用推進という大きな一歩を踏み出しています。

Geminiの導入とその活用推進のためのAI Drivenの実施についてご紹介します。



POINT

導入前の課題

- AI活用の具体的イメージが掴めず、入力データ保護の安全性やプロンプト作成に対する心理的な障壁
- 目の前の業務に追われ、新ツールの習得や活用方法を模索する時間に割けない「木こりのジレンマ」
- 部署間での情報共有が不十分で、他部署の成功事例や利活用のノウハウが全社に波及しにくい組織構造

導入後の効果

- 議事録作成やアプリ開発工数の劇的な削減、およびそれによる本質的・創造的業務へのシフト
- 生成AIによる文章校正やレポート作成の標準化を通じた、業務品質の底上げと新たな挑戦への余白創出
- NotebookLM等を活用したナレッジ共有基盤の構築による、ノウハウの属人化解消とAI活用文化の定着

Geminiや導入・活用支援サービスを検討する企業へメッセージをお願いします。

生成AIを「使うか、使わないか」で迷っているのであれば、「まず一歩を踏み出すこと」をおすすめします。既にGoogle Workspaceを導入している企業であれば、Geminiとの親和性は非常に高く、導入のハードルは低いでしょう。また、標準搭載されているため追加コストを抑えられ、全社展開しやすいというメリットも大きいです。日常の「ちょっとした作業」でも、Geminiは確実に業務の助けになります。「AI Driven」のようなサービスは、自社だけでAI導入や研修を進める負担を大幅に軽減してくれますし、専門的な知見と客観的な視点からの的確なアドバイスを得られる点で有益だと感じます。



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら

ビルトマテリアル株式会社 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/built-material>

1923年創業のビルトマテリアル株式会社は、屋根や外壁などの鉄鋼二次製品を中心とした建築・住宅関連資材の専門商社兼加工メーカーとして歩みを続けてきました。長年培った信頼関係と自社配送網による機動力を武器に、代表取締役社長自らが主導するAI（Gemini）を活用した「業務プロセスの抜本的変革」と「顧客満足度の向上」を目指すDXを力強く推進しています。伝統ある100年企業が、Google WorkspaceとGeminiをいかにして全社に浸透させ、社員の意識改革と効率化を実現しようとしているのか。その軌跡と、吉積情報のトレーニングや伴走支援が果たした役割についてご紹介します。



BMC ビルトマテリアル株式会社

POINT

導入前の課題

- FAXや電話による注文といった建築業界特有の商習慣が根強く、多様な注文への対応が社内プロセスの非効率化を招いていた
- リードタイムの短縮や正確性の向上が組織的な課題となっていた
- 既存のIT環境（Microsoft 365）では直感的な操作性や部門を超えたコラボレーション、全社的なITリテラシーの底上げに限界を感じていた

導入後の効果

- 情報共有基盤の統一による、場所や時間を問わない情報アクセスと **迅速なコミュニケーション・強固なセキュリティの確立**
- Gemini活用による受注処理の効率化とダブルチェックの仕組み化を通じた、**正確性の向上とヒューマンエラーの撲滅**
- 効率化で創出された時間をお客様と向き合い、信頼を深めるための「人にしかできない付加価値」へ充てることによる、**顧客満足度のさらなる追求**

Google Workspaceの導入を検討する企業へメッセージをお願いします。

DXはツール導入が目的ではなく、あくまで「顧客満足度を向上させるための手段」です。効率化で創出した時間を、お客様と向き合い信頼を深める「オフラインの時間」に充てることこそが我々の信頼の源泉だと確信しています。100年続く企業にとっても変化は容易ではありませんが、信頼できるパートナーと共に歩むことで「新しい信頼の形」が見えてきました。伝統を大切にする企業こそ、次代へ想いを繋ぐための「確かなインフラ」としてデジタルを味方につけることをおすすめします。もし自社の強みを磨き、お客様との絆を深めたいなら、Google WorkspaceとGeminiは間違いなく強力な武器になるはずです。

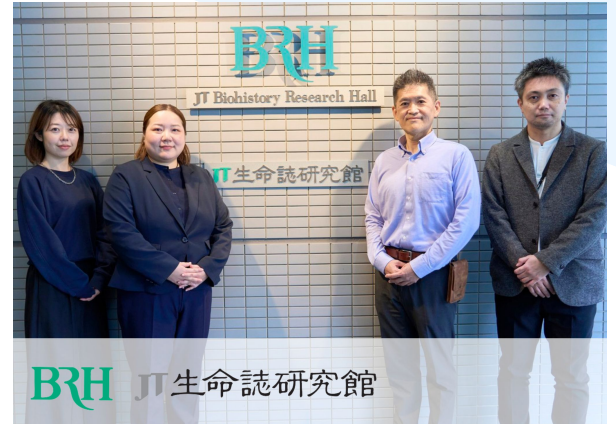


JT生命誌研究館 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/jt-biohistory-research-hall>

1993年に設立された生命科学の研究機関で「生命誌」という独自の視点から、38億年前に誕生したひとつの細胞から続く、生命の進化の歴史と多様性を遺伝子解析などを通して解き明かしています。最先端の研究成果を、「生命誌絵巻」などのユニークな展示や、季刊誌「生命誌」を通してわかりやすく発信し、来館者一人ひとりが生命の不思議を感じ、考えるきっかけを提供しています。

日々膨大な量のデータを扱う最先端の研究現場のDX推進への取り組みをご紹介します。



POINT

導入前の課題

- 外部要因により、既存のファイルサーバー運用体制の維持が困難に
- 研究用動画や遺伝子解析データといった大容量ファイルの、部署内および外部共同研究者との共有が課題
- クラウドサービス導入による新たな情報共有基盤の構築が必要とされていた

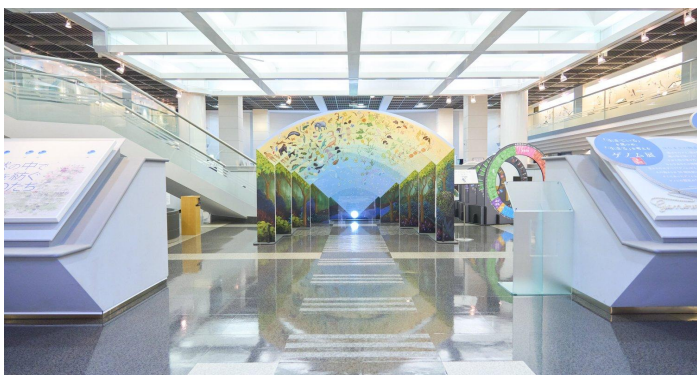
導入後の効果

- Googleドライブによる簡単なファイル共有や複数人での同時作業が可能となり、**業務全般が円滑化**
- 会議中の議事録共同編集で、会議終了時には議事録が完成し、**業務効率が向上**
- Geminiの活用により、論文作成や実験データ解析などの業務を効率化し、**数週間分の時間短縮を実感**

Google Workspace や Gemini は、どのような企業におすすめですか？

Google Workspace や Gemini は、すべての人、すべての研究者におすすめしたい、使わない選択肢はない存在ですね。これらのツールによって生まれる時間は莫大で、その時間にAIではできないことを人間がやったら、もっと生産性が上がると思うんです。

任せるところは任せて、人間はより創造的な仕事に集中する。それが、これからの時代の働き方なのではないでしょうか。（JT生命誌研究館 研究セクター 研究員（室長） 尾崎 克久 様より）



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら

社会福祉法人ことの海会 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/kotonoumi>

長崎県大村市・諫早市を拠点に、障がい者支援、児童発達支援、高齢者支援など多岐にわたる福祉サービスを総合的に提供する社会福祉法人ことの海会。同法人は、業界全体としてDXやAIの活用が遅れているという課題意識のもと、法人内の「DX推進」を目的にGoogle Workspaceの導入を決定されました。当初の段階的な導入検討から方針を変更し、Business StandardとFrontline Starterの全ライセンス一括導入、および吉積情報の導入支援サービス「My Start」をお選びいただきました。その背景と導入後の変化、今後の展望についてご紹介します。



POINT

導入前の課題

- 蓄積されたデータの整理が追いつかず、ファイル管理体制に課題があった
- 個人アドレスを付与しない運用により「自分事」としての意識が薄れ、情報把握の漏れや共有スピードの低下を招いていた
- 煩雑化する制度の中、できる限り時間をかけずに事務作業を進め「利用者のみなさんに直接関わる時間を確保したい」という状況

導入後の効果

- 高度な検索機能による資料探しの効率化と、リアクション機能の活用による**円滑な意思疎通の定着**
- 各アプリのシームレスな連携による、WEB会議設定から議事録・ToDo作成までの一連の**業務工数の大幅削減**
- GeminiやAppSheet等の活用によるシフト作成の自動化など、**現場が本来の対人支援に専念できる環境の整備を実現**

Google Workspaceの導入を検討する企業へメッセージをお願いします。

実現したい具体的な構想が山ほどあり、目的が明確だったことが導入成功の大きな要因です。ただ漠然と導入するだけでは勿体なく、目的をしっかりと持っている組織にこそ力を発揮するシステムだと感じています。業務改善の「土台」となる本ツールには世界中で普及しているからこそその使いやすさの本質があり、専門知識を持つ吉積情報さんが伴走してくださったおかげで、ICTに苦手意識がある職員が多くても導入を完遂できました。自分たちだけで抱え込まず、信頼できるパートナーを頼ることで課題はひとつひとつ解決していきます。迷われている方は、ぜひ一歩を踏み出してみてください。



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら

株式会社イノベーションホールディングス様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/innovation-holdings>

「貢献創造～挑戦と進化～」を経営理念に掲げ、事業用不動産領域における企業価値の最大化を目指し、さまざまな不動産事業を展開しています。店舗転貸借事業、不動産売買事業、家賃保証事業など幅広い事業を手掛け、急速な発展を遂げられている企業です。Googleオフィスツアーに参加されたことがGoogle Workspaceの導入のきっかけとなった、その理由とは？

「進化するインフラ」としてGoogle Workspaceを活用し、企業の成長に役立てる、その取り組みをご紹介します。



POINT

導入前の課題

- 多数の既存システムと低い互換性による社員負担の増加
- 社外業務における従来のファイルサーバー利用のセキュリティリスク
- 部門ごとのデータ重複と、メール・共有サーバー依存による情報共有・迅速な判断の遅延
- 事業成長に伴うデータ量増加による共有サーバー費用の上昇とコスト増大

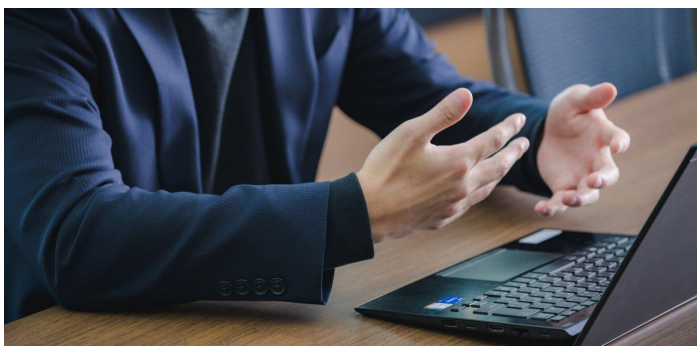
導入後の効果

- 外出先からのスマートフォンアクセスにより、**情報アクセスと共有プロセスが効率化**
- ファイル共有がメール添付からURL共有に変わり、**スムーズなデータ連携を実現**
- 営業部門での物件鍵管理表のスプレッドシート化や、財務経理部での**データベース再構築による業務効率化**

Gemini の活用による効果は実感されていますか？

Geminiが提示する情報のなかには、自身の検索だけでは見落としていた可能性のある情報も含まれており、情報収集の機会損失を防ぐことにもつながっています。Geminiで得られた情報を基に、自身で調査を進め、その結果をGeminiにフィードバックすることで、より精度の高い資料を作成することができます。このように、Geminiは情報収集から資料作成に至るまでの一連のプロセスを効率化し、大幅な時間短縮を実現しました。情報のインプットからアウトプットまでの速度が格段に向上したと感じています。

(株式会社イノベーションホールディングス 事業推進本部 IT推進部 係長 篠崎 直人様より)



まずは一度お話しませんか？

[導入のご相談はこちら](#)



Yoshidumi Information, Inc.

株式会社クリエイティブヨーコ様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/creativeyoko-engageup>

株式会社クリエイティブヨーコは、「ペットと人間の、新しいカンケイ」をブランドパーパスに掲げ、『ペットパラダイス』『マザーガーデン』『しろたん』を三つの柱として事業を展開し、多彩なプロダクトを通じて、多くの人に「なごみ」と「癒し」を届け続けています。

その温かな商品づくりの裏側で、組織のさらなる成長を見据えた、働き方の変革が静かに始まっています。その変革の一部として実施された吉積情報のENGAGE UPの事例についてご紹介します。



CREATIVE YOKO CO., LTD.

POINT

導入前の課題

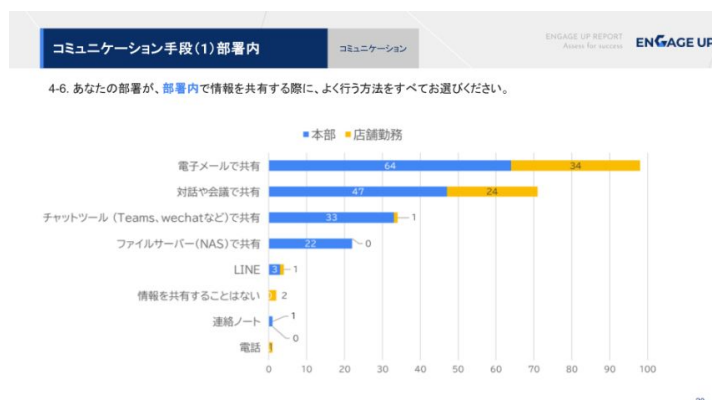
- 部署内での意思決定が先行し、他部署への共有が遅れることで発生する「手戻り」などの非効率な連携体制
- コミュニケーション手段がメール中心で、資料作成も個人単位で行う文化が根強く、ツールを十分に活用しきれていない組織風土
- 現場の課題感に対し、全社的な改善に踏み出すための客観的なデータや根拠が不足していた

導入後の効果

- 「感覚的な課題」がデータで可視化され、実態を組織として明確に認識
- 「挑戦意欲が高い」という強みがデータで裏付けられたことで、**ツール不足が社員のポテンシャルを抑制しているという改善の方向性が定まった**
- 現状分析にとどまらず、会議の効率化やナレッジ共有の仕組み構築など、**未来の働き方へ向けた具体的なロードマップが明確に**

吉積情報のENGAGE UPに対する感想を教えてください。

吉積情報の「ENGAGE UP」が素晴らしかったのは、単にデータを提示するだけでなく、我々が進むべき“方向性”まで明確に示してくれた点です。現状の課題と、それを解決する未来の姿が、一本の線でつながりました。特に、情報システム部門に多くのリソースを割くことが難しい企業にとって、この「道筋の提示」は計り知れない価値を持ちます。「何をすべきか」が明確になることで、迷いなく次のステップへと進むことができるからです。また、外部の専門家による客観的な評価を得られたことは、本当に良かったですね。



税理士法人中央会計社 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/chuo-tax>

愛知県を拠点に、豊橋、安城、名古屋に4つのオフィスを構える税理士法人。「数字“で”任され続ける会社」をビジョンに掲げ、税理士顧問から経理代行、相続対策、社労士サービスまで幅広いサービスを提供し、お客様の目的に寄り添い、ゴールまでともに歩み続けることを信念とされている税理士法人です。同社がGoogle Workspaceの導入によって、どのように組織規模の拡大に伴う課題を解決し、セキュアな業務環境を構築したのかをご紹介します。



Tax accountant corporation
Central accounting company
税理士法人 中央会計社

POINT

導入前の課題

- 組織規模の拡大に伴い、従業員一人ひとりの入退社に合わせて手作業で行っていたファイル共有設定の膨大な管理工数
- 拠点数や従業員数の増加に対し、個人単位での共有設定では組織的なコントロールや一元的な管理が困難になっていた
- ペーパーレス化の推進により、従来のストレージ容量では膨大な顧客関連書類のデータ化・蓄積に対応しきれなくなっていた

導入後の効果

- 共有ドライブの活用による、組織の役割に応じた**厳密かつスムーズなアクセス権限管理の実現**
- 管理者側における設定漏れや作業ミスの防止、および「正しく管理できている」という確かな安心感の獲得
- スプレッドシートの同時編集機能と十分なクラウド容量の確保による、**拠点を越えたシームレスなペーパーレス環境の構築**

Google Workspaceの導入を検討する企業へメッセージをお願いします。

組織の規模が大きくなり、拠点や従業員が増えてきた組織にとって、Google Workspaceは非常に有効なソリューションです。特に、ファイル共有の管理に手間がかかっている、あるいは組織としての管理体制をより強固にしたいと考えているのであれば、導入を検討する価値は十分にあります。

会社全体の業務が円滑に進む基盤を整えることで、本来注力すべき専門業務に集中できる環境が手に入ります。安心して導入の第一歩を踏み出すためにも、吉積情報さんのような専門的なパートナーにサポートをお願いすることをおすすめします。



まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら



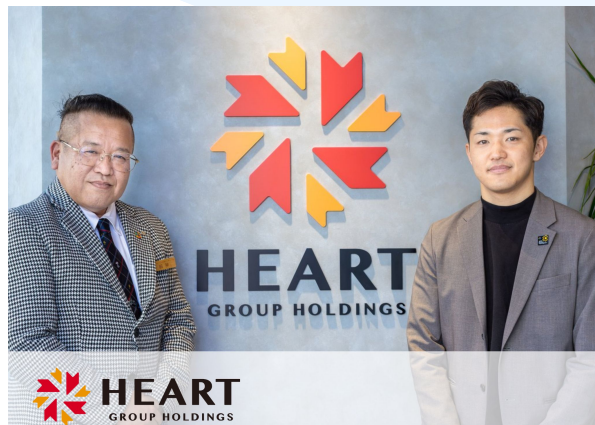
Yoshidumi Information, Inc.

株式会社ハートグループホールディングス様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/heart-group-holdings>

「実直に、未来を描く」を経営理念に掲げ、お客様の明るい未来と地域共栄を先導するリージョナル不動産デベロッパーとして、多様な不動産事業を展開しています。戸建分譲・注文建築・仲介・管理など幅広い事業を手掛け、神奈川県 湘南エリア/県央エリアに根差した企業として発展を遂げています。『ひとを呼びたくなる、湘南品質の家』を“物件コンセプト”として掲げ邁進し続けているハートグループ。

ESGを基調としたDX推進の取り組みをご紹介します。



POINT

導入前の課題

- 組織全体で統一された情報共有基盤がなく、オンプレミスと個別クラウドサービスが混在していた
- ローカル環境でのデータ管理は破損・消失リスクがあり、情報アクセスに時間を要するため業務効率が低下
- 会議スケジュール調整やペーパーレス化など、業務プロセスの効率性に課題

導入後の効果

- 時間短縮、 unnecessary 経費の削減、業務におけるストレスの軽減を実感し、従業員からも高評価
- Googleドライブでの一元管理と排他制御された同時編集が実現し、アクセス権限の厳格化により情報セキュリティが向上
- リアルタイムな情報を視覚的に見やすく表示することで、必要な情報に迅速にアクセスできるようになり、業務効率化を実現

Google Workspaceの導入において、どんなことを重視しましたか？

最も重視したのは、構築から運用まで一貫してプロフェッショナルなサービスを提供するパートナー選びでした。吉積情報様の高い専門知識と期待を超えるサポートが決め手となりましたね。

特に、全従業員が使いこなせるための導入研修「MY START」は非常に心強く、当社の状況に合わせた丁寧なフォローでスムーズな導入が実現しました。Google Workspaceの使い方や考え方まで幅広く教えていただき、その可能性を広げるとともに、導入作業の効率化にも繋がりました。

(株式会社ハートグループホールディングス 経営企画部 DX推進課 田神 一幸様より)




株式会社有隣堂 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/yurindo>

創業114年の歴史を持つ老舗書店チェーン。その「老舗」の歴史はイノベーションの連続であり、常に革新を続け、新たなビジネスモデルを創造し続ける挑戦でもあります。40店舗を超える書店に加え、法人向けのオフィス機器・用品販売、官公庁や教育機関へのソリューション提案、音楽教室運営など、多岐にわたる事業を展開しています。「理解出来るサポート」で自走可能な体制を構築された、有隣堂様の取り組みをご紹介します。



 有隣堂

POINT

導入前の課題

- データ容量や保存期間に制限のあるツールを使用し、メール・ストレージ等も別ツールで存在していたため連携が困難
- チャットやオンライン会議ツールが部門ごとに異なり、利用が非効率
- 多様な拠点と本部間で、リアルタイムな状況把握や相互理解の手段が不足していた

導入後の効果

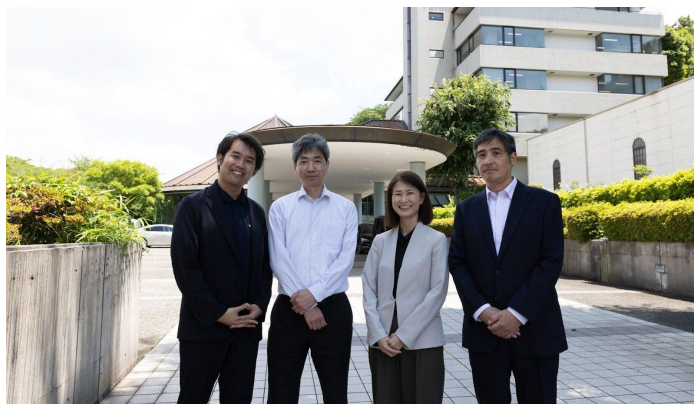
- ノートPC・社用スマートフォン導入と合わせ、働く場所の選択肢が広がり「**どこでも仕事ができる**」環境を実現
- GoogleドライブやGmailの活用により、法人営業の移動中や店舗の現場からの業務遂行が可能となり、**帰社の手間を省くなど利便性が向上**

吉積情報の Google Workspace 導入の進め方、支援内容に対する感想を教えてください。

「理解ができるサポート」をしていただいたと感じています。どんな質問にも非常にわかりやすく答えていただいたり、運用・設計面でも手厚く技術的なサポートをしていただきました。

リクエストに対する対応のスピード感や、管理者の立場から深く理解した上で導入ができ、ほぼ自分たちで運営できている点に満足しています。

(株式会社有隣堂 経営企画本部 DX推進部 石橋育世様より)



大栄技研工業株式会社 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/daieigikenkogyo>

創業65年の歴史を持つ愛知県半田市の老舗企業。パチンコ台金枠製造から始まり、フォークリフト部品製造を経て、自社製品の空調用ダンパーや電動アシスト自転車など幅広く事業を展開しています。「鉄とトモダチになる会社」をモットーに、板金・溶接技術で新たな出会いを生み出し、さらなる市場拡大を目指しているとのこと。中国・アメリカにも拠点を置きグローバルに活躍されている企業の AppSheet 導入・活用への取り組みをご紹介します。



POINT

導入前の課題

- 部署間の情報がリアルタイムで共有されず、連携に課題があった。
- 紙ベースの書類管理が主流で、製造現場作業の非効率性を招いていた。

導入後の効果

- AppSheet導入により**製造現場の状況が可視化・連携され、製造現場の”見える化”を実現**
- リアルな現場の声を反映し、「現場で使いやすい」と「管理部門でわかりやすい」を両立したアプリが完成。**抵抗なく受け入れられ、作業効率が向上**

AppSheet の活用や、使ってみた感想について教えてください。

製造で使用するデータの設計って、現場の人はすでに頭の中にあると思うんです。そのイメージを汲み取ってアプリに反映することができる、そういった点で AppSheet は非常に良いツールだと感じました。手軽に、でも手軽すぎず、製造業にとって丁度いい塩梅かなという感覚です。マップ機能で図面上にピンを刺した在庫管理など、工場での活用にも適しています。製造業の中小工場での感触は非常に良かったので、他企業でも活用してもらえそうです。

(大栄技研工業株式会社様

IT推進室

山守様、山下様より)

※現在AppSheetサポートサービスの提供は終了しており、ライセンス販売のみ承っております。



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら

ユニソールホールディングス株式会社 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/unisol-gr>

2021年10月1日に、それぞれ異なる事業領域で強みを持つ、「フルサト工業株式会社」と「株式会社マルカ」の経営統合により設立された、機械・工具事業、建設資材事業、建設機械事業、IoTソリューション事業からなる企業です。

2026年1月に「ユニソールホールディングス株式会社」へと社名を変更されました。「感動提案で今を拓き、変化の先まで伴走する。」をMISSIONに掲げるユニソールホールディングス様の取り組みをご紹介します。



POINT

導入前の課題

- 組織統合に伴うIT企画部単独では対応しきれない開発課題やスピード感の問題
- RPA導入による個別最適化も、小規模・部署別案件への対応が困難で完全には機能していなかった。
- そこから、ノーコード開発の道を探り複数の開発ツールを試すことに

導入後の効果

- 顧客訪問管理、購入申請ワークフロー、問い合わせ管理、情報収集アプリの4つをリリースし、業務効率化を実現
- 現場業務において「AppSheetでできる」選択肢が増え、アジャイル開発が可能になったことで、ビジネスサイドとのスピード感が向上

吉積情報のAppSheet導入の進め方、支援内容に対する感想を教えてください。

BacklogでのQ&A課題管理やサポートが手厚いと感じています。初歩的な質問にも答えてくれる安心感があり、「簡単な質問をしてもいいんだ」というように感じました。

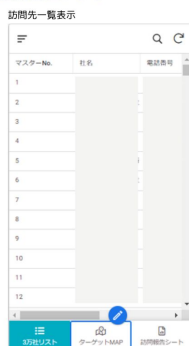
研修体制は、とても丁寧で、研修を受けたそれぞれのメンバーのレベルが上がったと感じます。

AppSheetの導入支援サービス実施中から現在に至るまでの満足度については、満点に近いのではないのでしょうか。

(ユニソールホールディングス 経営戦略本部 IT企画部 渡邊様、山本様、中田様より)

※現在AppSheetサポートサービスの提供は終了しており、ライセンス販売のみ承っております。

訪問管理アプリ



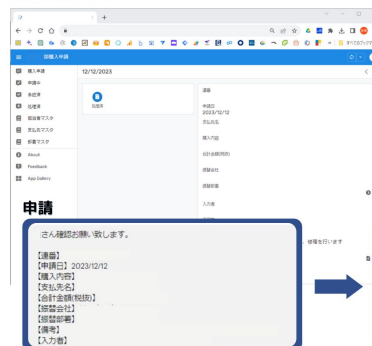
訪問先をマップで表示



訪問日などをアプリで記録



購入申請アプリ



一覧を可視化



Yoshidumi Information, Inc.

まずは一度お話しませんか？

導入のご相談はこちら

オールグロース税理士法人 様

<https://www.yoshidumi.co.jp/work/allgrowth>

「中小企業の 創業・成長・承継を支援し、未来の日本と地域を豊かにする」というミッションを掲げるオールグロース税理士法人。Googleドライブを活用した社内の電子化を進めていた同法人が、組織拡大に伴い顧客とのファイル共有をより安全に行うために導入したのが「Cmosy Pocket」。単なるツールの置き換えに留まらず、セキュリティ強化に伴う現場の工数変化を受け入れながら、いかにして「会社全体のセキュリティ意識の底上げ」という組織のアップデートを実現していったのかご紹介します。



allgrowth

POINT

導入前の課題

- ファイル共有の手法が属人化し、組織としての統制に限界を感じていた
- Googleアカウントを持たない顧客への安全かつスムーズな資料の授受
- 重要書類を扱う土業として、セキュリティ体制の抜本的な強化が急務であった

導入後の効果

- ダウンロードログにより正確な取得履歴を把握でき、特に期限のある業務での安心感が増した
- 連絡手段を問わず、一貫したセキュリティレベルを維持したまま安全なファイル共有が可能になった
- Googleアカウントを持たない顧客とも安全かつスムーズにファイルを授受できるようになった

吉積情報のCmosy Pocketに対する感想を教えてください。

Cmosy Pocketを導入したことで、組織が抱えていたセキュリティと統制に関する大きな課題を解決することができました。

これまで属人化していたファイル共有の手法を統一し、送信時に一律のプロセスを経るようにしたことで、職員全体のセキュリティ意識の底上げにつながりました。また、土業として重要書類を扱う上で急務だったセキュリティ体制の強化が図られただけでなく、Googleアカウントを持たないお客様とも安全かつスムーズに資料の受け渡しが可能になったことは、利便性と安全性の両面で大きな成果です。

ダウンロードログで取得履歴を正確に把握できるようになったため、特に期限のある業務でも安心して対応できるようになり、連絡手段を問わずに一貫したセキュリティレベルを維持できる体制が整いました。この導入は、単なるツールの置き換えではなく、組織全体のセキュリティをアップデートする上で不可欠な一歩でした。



吉積情報は Google Workspace とともに 貴社のDXを伴走支援します



Google Cloud Partner Top Engineer 2026

10名選出!

最高位の「プレミアパートナー」として、
確かな技術を持つ認定エンジニアが貴社の課題を解決します。

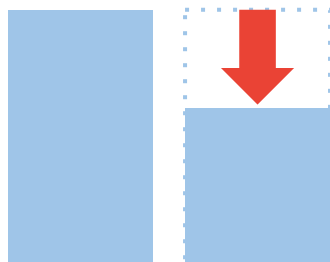


Google Workspace 導入支援サービス

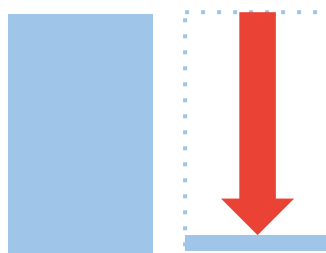
Google Workspace の活用方法を動画で学ぶ eラーニング・マニュアルサービス



Google Workspaceは
1ユーザーあたり
年間約 **21日分**の時間節約



Google Workspace は
情報漏えいのリスクを
約 **95%低減**
*電子メール/コラボレーション



情報システム部門の
セキュリティ節約の改善額
約 **10億円相当**



参考：2019年 Google Workspace 既存顧客8 社に対する Forrester のインタビュー、3年間合計の改善額

AppSheet

<https://www.yoshidumi.co.jp/service/service-go-to-gws/appsheet>

プログラム知識なしで容易にアプリケーションの作成と
拡張を可能にする、
Google Cloud のノーコード・プラットフォームです。

※現在AppSheetサポートサービスの提供は終了しており
ライセンス提供のみ承っております。



サンプルアプリ無料提供中



AI Driven

yoshidumi.co.jp/service/aidriven

Google Workspace with Gemini の導入から活用までを包括的に支援するプログラムです。

- ✔ 何から始めればいいのか？具体的な導入ステップは？
- ✔ 情報漏洩のリスクはないの？セキュリティは大丈夫？
- ✔ 生成AIの活用に関する知識や研修リソースが社内がない...

Gemini活用への第一歩を、私たちと一緒に踏み出しませんか？

トレーニングをお申込みいただいた **ご担当者さま** の声

ご担当者さまの声

- GeminiがGWS全ユーザーで利用できるようになったことに伴い、早急に社員教育を行いたく、非常に有効な1時間でし。社員ひとりひとりがしっかりとAI活用し、効率的に業務を遂行できるよう浸透させていきたいと思ひます。
- スプレッドシートでの表作成や文書レビュー、メール返信の実例はすぐに業務で使えそうだと思ひました。(中略)自分でできる事も、今後はできるだけAIに任せていくようなマインドチェンジが必要だと痛感しました。
- chatGPTや他のAIとの使い分けが気になっていたのですが、Gemini特有の使い方がわかってよかったです！
- Geminiの利用を機会にはじめてAIを使う人も多くいるので、速く広くでしたが、そういった初心者向けの内容として丁寧で分かりやすいと感じました。ありがとうございました。

トレーニングの満足度 **Average rating (4.34)**

1 ★ 2 ★ 3 ★ 4 ★ 5 ★

業務に合わせた実践的な研修と
ユースケースをご提案

個別トレーニング～カスタマイズ研修まで
ニーズに合わせたトレーニングをご用意

生成AIガイドラインのテンプレート提供
管理者様向けの運用相談

導入のプロが全社活用にこだわった Google Workspace 導入支援パッケージ

My Start

yoshidumi.co.jp/service/service-gootorial/service-my-start

吉積情報は、「ただのライセンス販売」はいたしません。

Google のテクノロジーを情報共有やコミュニケーションにしっかりと活用していただくご支援を共に。

- ✔ スムーズなツール切り替えの方法がわからず不安
- ✔ ITリテラシーが低い社員が使いこなせるか不安
- ✔ どう活用したら業務や働き方をシフトできるか知りたい

短期間で、スムーズに。

Google専門のエキスパートが効率的に導入をサポートします。

Google メソッドでスムーズな
組織全体の切り替え

認定エンジニアによる
「的確」で「迅速」な講習・課題解決

担当者の負担最小化につながる
キュメント・コンテンツ提供



<https://pocket.cmosy.jp/>

Googleドライブをより手軽に・便利に・セキュリティ高く外部とのやりとりを実現する Google Workspace 拡張サービスです。Cmosy Pocketはこんな企業様にピッタリです。

- ✔ 無料サービス利用によるシャドーITの蔓延
- ✔ メール添付（PPAP）による非効率なファイル送付を見直したい
- ✔ 社外やり取り用クラウドを契約で二重管理・コスト負担

Google ドライブに「あったらいいな」をプラスします

パスワード設定や
ダウンロード回数制限



納品データを
ドライブへ直接回収



社外メンバーの期限付与
アクセス権限の可視化



共有ドライブマネージャー

<https://shared-drive-manager.jp/>

共有ドライブの運用・管理コストを最小限にするドライブ特化のマネジメントツールです。管理者のこんな課題はありませんか？

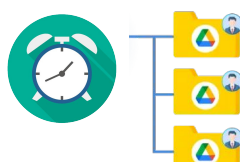
- ✔ 利用されていない不要なドライブが放置されている
- ✔ 社外ユーザへの共有が放置されており、意図せず情報漏えいの可能性がある
- ✔ 情報漏洩の危険がある行為を事前に察知したい

共有ドライブマネージャーで「安心・安全な管理」を実現します

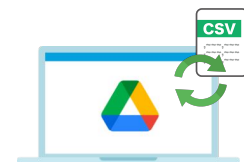
利用状況
共有履歴を可視化



社外共有の可視化による
共有管理が可能



権限を一括更新





YOSHIDUMI

a power of Google Workspace

当社のサポートプログラムは
「限られた社内リソースの中でしっかりとシステム移行・活用したい」
そんな担当者様・企業様に最適です。

まずはお気軽に、
オンライン相談会にご参加ください。

yoshidumi.co.jp

Google Workspace 吉積情報

検索